

## FUERZAS Y FUENTES COMPETITIVAS

[Regresar al Menú](#)

### SECTOR EMPRESAS INTERVENTORIA RS EN SALUD

#### NIVEL DE RIVALIDAD ENTRE COMPETIDORES EXISTENTES

	Alto	Medio Alto	Equilibrio	Medio Bajo	Bajo
1 Nivel de concentración	✘				
2 Nivel de costos fijos		✘			
3 Velocidad de crecimiento del sector				✘	
4 Costos de Cambio		✘			
5 Grado de hacinamiento	✘				
6 Incrementos en la capacidad			✘		
7 Presencia Extranjera				✘	
8 Nivel de Barreras de Salida			✘		
9					
10					

#### EVALUACION FINAL

NIVEL DE RIVALIDAD ENTRE COMPETIDORES EXISTENTES  
SECTOR EMPRESAS INTERVENTORIA RS EN SALUD

	Alto	Medio Alto	Equilibrio	Medio Bajo	Bajo
N	2	2	2	2	0
%	25,0%	25,0%	25,0%	25,0%	0,0%

## FUERZAS Y FUENTES COMPETITIVAS

[Regresar al Menú](#)

### SECTOR EMPRESAS INTERVENTORIA RS EN SALUD

#### PODER DE NEGOCIACION DE COMPRADORES

	Alto	Medio Alto	Equilibrio	Medio Bajo	Bajo
1 Grado de concentración	✘				
2 Importancia del proveedor para el comprador		✘			
3 Grado de hacinamiento			✘		
4 Costos de cambio			✘		
5 Facilidad de Integración hacia atrás	✘				
6 Información del comprador sobre el proveedor	✘				
7 Los compradores devengan bajos márgenes					✘
8 Grado de Importancia del Insumo	✘				
9					
10					

#### EVALUACION FINAL

**PODER DE NEGOCIACION DE COMPRADORES**  
**SECTOR EMPRESAS INTERVENTORIA RS EN SALUD**

	Alto	Medio Alto	Equilibrio	Medio Bajo	Bajo
N	4	1	2	0	1
%	40,0%	10,0%	20,0%	0,0%	10,0%

## FUERZAS Y FUENTES COMPETITIVAS

[Regresar al Menú](#)

### SECTOR EMPRESAS INTERVENTORIA RS EN SALUD

#### RIESGO DE INGRESO

	Alto	Medio Alto	Equilibrio	Medio Bajo	Bajo
<div style="display: flex; justify-content: space-between; align-items: flex-start;"> <div style="width: 45%;"> <p><b>Barreras de Entrada</b></p> <p>1 Niveles de economías de escala</p> <p>2 Operaciones Compartidas <span style="float: right;">Mostrar</span></p> <p>3 Acceso privilegiado materias primas</p> <p>4 Procesos productivos especiales</p> <p>5 Curva de aprendizaje</p> <p>6 Curva de experiencia</p> <p>7 Costos Compartidos</p> <p>8 Tecnología</p> <p>9 Costos de Cambio</p> <p>10 Tiempos de Respuesta</p> <p>11 Posición de Marca</p> <p>12 Posición de Diseño</p> <p>13 Posición de Servicio</p> <p>14 Posición de Precio</p> <p>15 Patentes</p> <p>16 Niveles de Inversión</p> <p>17 Acceso a Canales</p> </div> <div style="width: 10%; text-align: center;"> <p>Ocultar detalle</p> </div> </div>					
			x		
				x	
					x
			x		
				x	
			x		
			x		
				x	
				x	
			x		
	x				
					x
			x		
			x		
	x				
			x		
<p><b>Políticas Gubernamentales</b></p> <p>18 Niveles de Aranceles</p> <p>19 Niveles de Subsidio</p> <p>20 Regulaciones y marco legal</p> <p>21 Grados de Impuestos</p>					
					x
				x	
					x
				x	
<p><b>Respuesta de Rivales</b></p> <p>22 Nivel de liquidez</p> <p>23 Capacidad de endeudamiento</p>					
					x
				x	

**EVALUACION FINAL**

**RIESGO DE INGRESO**

SECTOR EMPRESAS INTERVENTORIA RS EN SALUD

	Alto	Medio Alto	Equilibrio	Medio Bajo	Bajo
N	0	2	8	7	6
%	0,0%	8,7%	34,8%	30,4%	26,1%

## FUERZAS Y FUENTES COMPETITIVAS

[Regresar al Menú](#)

SECTOR EMPRESAS INTERVENTORIA RS EN SALUD

### PODER DE NEGOCIACIÓN DE PROVEEDORES

	Alto	Medio Alto	Equilibrio	Medio Bajo	Bajo
1 Grado de concentración		✘			
2 Presión de sustitutos					
3 Nivel de ventaja				✘	
4 Nivel de importancia del insumo en procesos		✘			
5 Costos de cambio				✘	
6 Amenaza de integración hacia delante				✘	
7 Información del proveedor sobre el comprador		✘			
8 Grado de hacinamiento	✘				
9					✘

#### EVALUACION FINAL

PODER DE NEGOCIACIÓN DE PROVEEDORES  
SECTOR EMPRESAS INTERVENTORIA RS EN SALUD

	Alto	Medio Alto	Equilibrio	Medio Bajo	Bajo
N	1	3	0	3	1
%	11,1%	33,3%	0,0%	33,3%	11,1%

## FUERZAS Y FUENTES COMPETITIVAS

[Regresar al Menú](#)

SECTOR EMPRESAS INTERVENTORIA RS EN SALUD

### BIENES SUSTITUTOS

	Alto	Medio Alto	Equilibrio	Medio Bajo	Bajo
1 Tendencias a mejorar costos					
2 Tendencias a mejorar precios					
3 Tendencias a mejoras en desempeño					
4 Tendencias a altos rendimientos					
5					

### EVALUACION FINAL

#### BIENES SUSTITUTOS

SECTOR EMPRESAS INTERVENTORIA RS EN SALUD

	Alto	Medio Alto	Equilibrio	Medio Bajo	Bajo
N	0	0	0	0	0
%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%

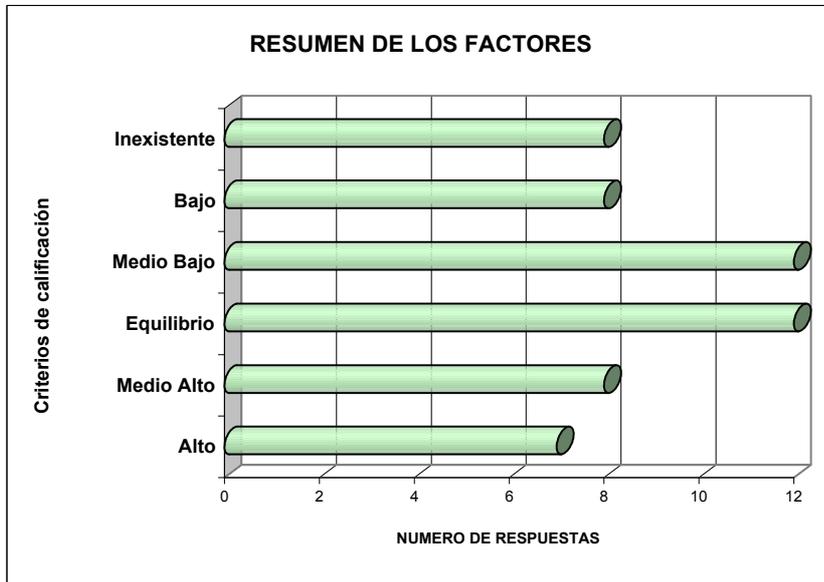
## FUERZAS Y FUENTES COMPETITIVAS

[Regresar al Menú](#)

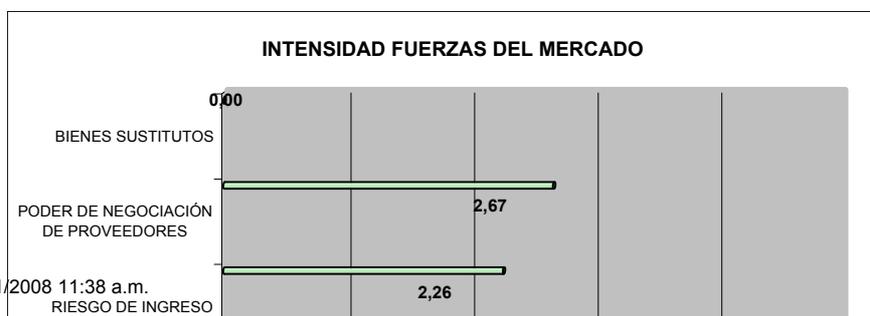
### SECTOR EMPRESAS INTERVENTORIAS EN SALUD

#### RESUMEN DE TODOS LOS FACTORES

	Alto	Medio Alto	Equilibrio	Medio Bajo	Bajo
N	7	8	12	12	8
%	12,7%	14,5%	21,8%	21,8%	14,5%



<b>NIVEL DE RIVALIDAD ENTRE COMPETIDORES EXISTENTES</b>	<b>3,50</b>
<b>PODER DE NEGOCIACION DE COMPRADORES</b>	<b>3,10</b>
<b>RIESGO DE INGRESO</b>	<b>2,26</b>
<b>PODER DE NEGOCIACIÓN DE PROVEEDORES</b>	<b>2,67</b>
<b>BIENES SUSTITUTOS</b>	<b>0,00</b>



## FUERZAS Y FUENTES COMPETITIVAS

[Regresar al Menú](#)

### SECTOR EMPRESAS INTERVENTORIAS EN SALUD

